

INFORMAZIONI PERSONALI

Donini Marco Lorenzo

 [Redacted] [Redacted]  [Redacted] [Redacted]

Sesso Maschile | Data di nascita 09/07/1966 | Nazionalità Italiana

OCCUPAZIONE DESIDERATA

Quadro di direzione, vendite

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

01/03/2017–alla data attuale

Quadro di direzione, acquisti e distribuzione

Medigas Italia srl
via Edison 6, 20090 Assago (Italia)
www.medigas.it

Coordinatore Logistica del Prodotto

Coordinatore delle attività logistiche inerenti alla distribuzione del prodotto sul territorio.

Governo della Supply Chain Logistica

Implementazione di Progetti Six Sigma e verifica dei risultati ottenuti.

Gestione della filiera dei Cespiti: alienazione, riordino e programmi manutentivi.

Attività o settore Sanità e assistenza sociale

01/10/1999–28/02/2017

Quadro di direzione, vendite e marketing

Medigas Italia srl, Assago (Italia)

Funzionario Commerciale,

nel settore Healthcare, Home Care Provider (Respiratory).

Mansioni di Funzionario Commerciale delle Unità Operative di Milano Assago, Cinisello Balsamo e Brescia.

Attività di promozione presso i regionali Key Account.

Riporto al Managing Director, Line Manager e Area Sales Manager le attività svolte e i dettagli della conduzione dei contratti stipulati.

Compito di mostrare le soluzioni e i servizi di nuova generazione studiati per soddisfare al meglio le esigenze degli Operatori Sanitari tanto nell'area della Assistenza Domiciliare, quanto nell'area dei Reparti Specialistici Ospedalieri.

Offerta al cliente di soluzioni e prodotti con cui può aggiornare e gestire la propria offerta di servizi in modo efficiente, migliorando le prestazioni, ridurre errori e contenere i costi.

Nel ruolo Commerciale: Gestione dei clienti direzionali e dei relativi contratti di appalto,

01/12/1995–30/09/1999

Quadro di direzione, vendite

Medicair Italia srl, Origgio (Italia)

anni '96 e '97 ho coperto la posizione di Coordinatore e responsabile Area centro sud, facendomi carico dell'inserimento della forza vendita nelle aree di mia competenza.

Nel '97 ho coordinato attivamente l'avviamento della Filiale di Roma. Successivamente

Responsabile Customer Service dove ho posto particolare enfasi sulla preparazione scientifica

del personale commerciale e tecnico, studiando in Team il funzionamento delle apparecchiature commercializzate. Tra le mie attività ho mantenuto le Business Relationship con le Aziende produttrici degli articoli distribuiti in Italia contribuendo alla definizione delle Strategie Commerciali. Nel '99 ho garantito l'implementazione delle normative di assicurazione qualità in accordo alla norma UNI EN ISO 9002.

01/04/1990–30/11/1995

Specialista di informatica

Sapio life srl, Monza (Italia)

'90 - '92 Mansioni di Responsabile Vendite di Area per la Lombardia.

'93 – '95 Product Specialist per le linee:

Ventilazione Meccanica, Monitoraggio notturno, First Aide e Criobiologia.

Supporto Tecnico Scientifico alla forza vendite ed assistenza tecnica, efficace formazione tecnico commerciale del personale deputato all'installazione di presidi Life Support, presentazione dei prodotti ai clienti, e presso gli Opinion Leader.

15/06/1987–31/03/1990

Specialista delle funzioni amministrative e commerciali delle imprese

Sapio Industrie spa, Monza (Italia)

Mansioni commerciali inerenti alla conduzione di impianti e prodotti per le nuove applicazioni tecnologiche quali: depurazione delle acque, criomacinazione, confezionamento alimentare, combustioni siderurgiche e trattamenti termici.

01/01/2016–alla data attuale

Specialista di informatica

HelParkinson, Catania (Italia)

Team Sviluppo Progetto AI Cognitive: "HelParkinson" www.helparkinson.com

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

01/09/1980–01/06/1985

Termotecnico

Istituto Giulio Riva, Saronno (Italia)

▪ Impianti Industriali, Chimica Inorganica-Organica, Processi, Macchine Termodinamiche, Produzione e

Gestione Energetica, Impianti Frigoriferi.

01/10/1989–31/01/1990

Professione Venditore

Camera di Commercio, Varese (Italia)

01/10/2014–31/10/2014

Reverse Engineering degli oggetti e gli scanner 3D

ZeppelinMaker, Lodi (Italia)

01/12/2014–31/12/2014

Edison Board IoT Developer Platform

Intel Corporation, Assago (Italia)

01/09/2016–01/03/2017

Intel® RealSense

Intel Corporation, Assago (Italia)

21/06/2017–21/06/2017

Certificazione Farmacovigilanza

Skillpharma, Roma (Italia)

08/02/2011–07/09/2017 **Modello di organizzazione, gestione e controllo ai sensi del D.lgs 231/2001**

04/12/2013–04/12/2013 **Formazione Preposti Sicurezza e Salute**

27/04/2017–27/04/2017 **La norma ISO 9001:2015 - ed.1**
Certiquality, Milano (Italia)

06/06/2017–06/06/2017 **Corso di Formazione ADR 2017**
Confindustria Federchimica Assogastecnici, Milano (Italia)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	C1	C1	B2	C1	B1
	First Certificate				
francese	B1	B1	B1	B1	A2

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative Esperienza nella comunicazione e interazione con Medici e Terapisti.
Il contatto con medici e opinion leader del settore medico, ha migliorato le mie abilità di presentazione.

Competenze organizzative e gestionali Competenze organizzative e gestionali
Team Leader, Farmacologia clinica, Assistenza Clienti
- Leadership: supervisione elaborazione degli ordini, contatto con i clienti, negoziazione con il cliente chiave,
realizzazione e gestione degli obiettivi di servizio al cliente.
- Strategia e pianificazione: analisi e previsioni di vendita mensili,
- Marketing: lancio di nuovi prodotti in occasione di conferenze mediche in Italia.

Competenze professionali Competenze professionali Vendite Senior Manager / Direttore del Dipartimento
- Consapevolezza commerciale: Gestione contratti con la pubblica amministrazione.
- Empowerment: la responsabilità completa e il processo decisionale.
- Team Work: interfaccia con i clienti, team di vendita, e il Team del servizio clienti.
- Abilità di influenza: Raggiungere il 'buy-in' di altre aree di business in progetti comuni.
- Marketing: Key Player nella definizione dell'offerta Cliente. Membro attivo del team di marketing.

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE

Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Ottima padronanza dei moderni sistemi informatici e dei principali pacchetti software; Windows e Office package,

AS400, Mac OS, Webcare, infoMed, Microsoft Dynamic Navision, Microsoft Azure, Java Script, IoT. AI, M2M.

Ho migliorato le mie competenze, attuando progetti per la realizzazione di oggetti interconnessi all'Internet delle Cose IoT.

Altre competenze

La norma ISO 9001:2015 - ed.1

Ho migliorato le mie competenze, attuando la formazione di colleghi e collaboratori per il pieno utilizzo e la comprensione del "Manuale della Qualità".

In questo ruolo ho avuto l'opportunità di praticare le mie capacità di negoziazione.

Patente di guida

A, B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Appartenenza a gruppi / associazioni

Membro del Gruppo di Lavoro WG-10 Homecare -
European Industrial Gases Association - Brussels – Belgium www.eiga.eu

Appartenenza a gruppi / associazioni

Membro del Gruppo di Lavoro
Comunicazione e Immagine Gruppo Gas Medicinali
Federchimica Gruppo Assogastecnici Milano
www.assogastecnici.it

Appartenenza a gruppi / associazioni

Membro del Gruppo di Lavoro VENTILAZIONE MECCANICA Gruppo Gas Medicinali
Federchimica Gruppo Assogastecnici Milano www.assogastecnici.it

Appartenenza a gruppi / associazioni

Membro di Intel Developer Zone – IoT - Real Sense <https://software.intel.com/it-it>

Conferenze

Membro ed espositore dei propri progetti presso Maker Faire Rome Fiera Internazionale di invenzioni in campo scientifico e tecnologico, biomedicale, manifattura digitale, internet delle cose, alimentazione, clima, automazione, nuove forme di arte, spettacolo.
<http://ed2015.makerfairerome.eu/it/>

Conferenze

FARMACOVIGILANZA E RISK MANAGEMENT

Relatore all'Evento/Progetto Codice ID : 110108.1
a MILANO dal 25/11/2016 al 25/11/2016

Tenutosi presso la ATS Città Metropolitana di Milano

Certificazioni

CERTIFICATE OF TRAINING

Corso apparecchiature Medicali Criogeniche

OXYBLU & OXYLIGHT

Location Livorno

Site : H.V.M. Srl